



Relazione industriale

Publicata in data 19/03/2024

RELAZIONE INDUSTRIALE

L'Azienda ha concluso l'esercizio 2023 con un significativo incremento di tutti i valori economico finanziari rispetto al precedente esercizio.

Il risultato finale di esercizio registra un incremento del **21,56 % dell'EBTIDA** rispetto all'anno precedente, ed un **+ 43,14 % dell'utile**, consolidando risultati di crescita progressiva, come già accaduto negli ultimi tre esercizi.

Le peculiarità che hanno caratterizzato l'ulteriore crescita dell'Azienda, ed i conseguenti risultati ottenuti, attengono in buona parte ad una ulteriore ottimizzazione dei costi, una ingegnerizzazione di alcuni processi di controllo di gestione interna, grazie ad investimenti fatti nel corso dell'esercizio su software gestionali, ed all'ottimizzazione dell'organizzazione logistica a servizio dei cantieri, nonché all'impatto dei cambiamenti climatici sulle infrastrutture.

Sin dal 2020 la holding della famiglia Molinari, la Greenway Group, ha costituito un centro studi sui cambiamenti climatici all'interno del quale lavorano alcuni ricercatori scientifici che si occupano della raccolta dei dati meteorologici forniti dai sistemi satellitari europei e mondiali, dell'aggregazione di questi dati, e della formulazione di proiezioni, non previsioni, dell'impatto del cambiamento climatico lungo le infrastrutture di trasporto.

Già durante lo scorso esercizio, la produzione di questi dati aveva consentito di fornire elementi di valutazione ad istituzioni nazionali ed internazionali e soprattutto, agli addetti ai lavori delle concessionarie autostradali; dati che hanno consentito di approntare una modifica dei piani di manutenzione, modernizzandoli e adeguandoli alle nuove esigenze climatiche, per cercare di arginare i danni causati dalle alluvioni e dalle tempeste, oltre che da catastrofici incendi.

Questi elementi, nel corso del 2023, hanno portato alcune concessionarie autostradali ad incrementare gli interventi di straordinaria manutenzione del

patrimonio a verde, soprattutto nel periodo invernale; tale scelta ci ha consentito di aumentare il volume di affari e, soprattutto, per le caratteristiche tecniche degli interventi stessi, di generare marginalità, anche fino al 60 %, su alcune lavorazioni che in passato erano considerate accessorie, e che quest'anno sono diventate, per la prima volta, lavorazioni invernali e, soprattutto acquistando una frequenza ripetitiva.

L'attività svolta dal Centro Studi, e coordinata da uno degli azionisti, si sta, per l'esercizio 2024, orientando, a livello istituzionale, per rendere obbligatori tali interventi, inserendoli nei piani di manutenzione delle concessionarie autostradali; il valore di proiezione di tale modifica dei programmi manutentivi, solo per i committenti dell'azienda, potrebbe superare di + 1,3 mln/anno il portafoglio pluriennale acquisito, generando, su questi volumi, marginalità sicuramente straordinarie.

La strategia sui mercati stranieri conferma le intenzioni di prospettiva di puntare sul mercato del Nord America dove, nel corso del maggio 2023, si sono verificate le condizioni per l'accesso al capitale canadese di un socio industriale che ha acquisito una quota del 30 % della controllata canadese, evento che sta permettendo il rapido inserimento dell'Azienda nel mercato della provincia dell'Ontario.

In ambito Europeo si completa la razionalizzazione della presenza operativa, concludendo le attività su alcuni mercati che hanno determinato la chiusura di alcune filiali, mantenendo il totale controllo della società di diritto rumeno, Ecogest Servicerom srl, allo stato attuale utilizzata come "faro commerciale" sui mercati dell'Est Europa, ancora condizionati dalle note vicende geopolitiche; si è quindi immaginato di poter utilizzare questa controllata per esplorare i mercati di Albania e Grecia, ricchi di opportunità nell'ambito del segmento infrastrutturale, sui quali si è programmata un'attività esplorativa che potrà durare fino alla fine del 2025.

Sul mercato Italiano, la conferma dell'assenza di player qualificati nel nostro settore, che possano garantire alle stazioni appaltanti autostradali costanti e soddisfacenti risultati di competitività, anche solo assimilabili a quelli garantiti dalla nostra Azienda, ha confermato ulteriormente la leadership nazionale di Ecogest, che mantiene la propria presenza in **10 regioni italiane, lungo 7.300 km** di nastro stradale e autostradale, immaginando di poter ulteriormente esprimere il suo potenziale operativo, tenendo ben salde le proprie posizioni sul mercato esistente, e garantendo sempre i massimi livelli occupazionali.

Sul fronte relazionale e commerciale, la nomina del Sig. Valerio Molinari a consigliere nel direttivo di AISCAT, l'Associazione che raggruppa i concessionari autostradali italiani, avvenuta nell'ultimo scorcio del 2021, è stata riconfermata per il prossimo triennio, a testimonianza del suo corretto operato, e dell'importante contributo tecnico-scientifico che ha offerto all'intero sistema autostradale italiano; tale lavoro, ma soprattutto, tale apprezzamento, permette ad Ecogest non solo una costante e crescente interlocuzione ai massimi livelli sul sistema intermodale dei trasporti, ma alimenta anche l'interesse istituzionale verso la nostra realtà aziendale, quale partner per l'innovazione tecnica.

ECOGEST

ECOGEST S.p.A.

Via Madonna di Genova, 120
48033 Cotignola (RA) - ITALIA

+ 39 0545 287755

info@ecogestspa.com

www.ecogestspa.com

